

Día reafirma su apuesta por la Comunidad Valenciana e impulsa su canal online, que ya llega a más de 4 millones de valencianos

/ Gracias a su gran transformación, Día ha reforzado su apuesta por la proximidad en la Comunidad Valenciana, acercando una compra rápida, fácil, asequible y con productos de máxima calidad a través de su red de más de 100 tiendas en la región y de un servicio online que ya llega al 93% de los valencianos.

/ Fiel a su compromiso con la dinamización de las comunidades en las que opera, la compañía contribuye a la economía local generando cerca de 1.000 puestos de trabajo y colaborando con más de 120 proveedores locales.

/ Día ha transformado su marca propia para ofrecer la máxima calidad del mercado, completando un surtido variado de más de 7.500 referencias, donde el cliente puede elegir entre productos Día y las principales marcas de fabricante, junto con referencias regionales y de proximidad.

4 de julio de 2024, Valencia. En 2020 Día iniciaba una profunda transformación basada en la redefinición de su propuesta de valor para ofrecer a sus clientes un surtido de la máxima calidad y la mejor experiencia de compra en su tienda de barrio y online gracias a su gran fortaleza: **la proximidad**. Cuatro años después, Día España se ha convertido en una empresa sólida, rentable y competitiva, **habiendo impulsado su venta media por tienda en un 50% desde 2020 y registrando un beneficio neto de 122 millones de euros en 2023**. Una evolución que se ha dejado notar en todas las comunidades en las que opera.

Es el caso de la **Comunidad Valenciana**, una de las regiones clave para Día, en la que ha fortalecido su apuesta por la proximidad con más de 100 tiendas e impulsado su canal online, que ya ofrece servicio al **93% de la población valenciana**, incluidos los vecinos de más 300 municipios de menos de 10.000 habitantes. Tal y como destaca **Manuel Desantes, director Regional de Levante en Día España**: *“El propósito de Día es estar cada día más cerca de nuestros clientes, y esa proximidad no solo es física, sino también online. La capilaridad de nuestra red de tiendas y la cobertura de nuestro canal online nos permite estar presentes tanto en grandes ciudades como en pequeñas localidades, como Eslida, en Castellón o Benavites, en Valencia. Son municipios de menos de 1.000 habitantes donde, como en capitales de provincia, si no llegamos con una tienda Día lo hacemos a través de la plataforma de e-commerce, que actualmente acerca productos de máxima calidad a precios asequibles a 4,5 millones de valencianos”*.



Por provincias, Alicante lidera en la comunidad por volumen de tiendas, con 47 establecimientos distribuidos por toda la región. Le siguen Valencia, con 42 tiendas Día, y Castellón con 15. Además, con el compromiso de ofrecer la mejor experiencia de compra a las familias valencianas, y en el marco de la transformación de su negocio, Día ha remodelado más del 84% de la red de tiendas de la comunidad bajo el nuevo concepto de tienda Día, más amplio y luminoso, con mayor presencia de productos frescos, regionales y de temporada.

Impulsando la economía local y creando más de 1.000 empleos en la comunidad

Con el propósito de potenciar la economía local y la generación de empleo en la región, Día cuenta con más de **700 empleados directos en la Comunidad Valenciana**, repartidos en sus tiendas, oficinas y centros de distribución. En paralelo, con el fin de impulsar el autoempleo y el emprendimiento en las comunidades en las que opera, la compañía trabaja mano a mano con empresarios locales para acercar productos de calidad a precios asequibles a través de sus franquicias.

Actualmente, Día cuenta con cerca de **50 franquicias en la Comunidad Valenciana, que generan cerca de 300 puestos de trabajo**, constituyéndose como una marca empleadora sólida y comprometida con el crecimiento económico de la región. Entre sus franquicias, más del 40% están lideradas por mujeres emprendedoras. Un reflejo del valor del modelo de 'partnership' desplegado en la red desde 2020, de su contribución a la economía local y de la firme apuesta por el talento femenino.

Por otro lado, para dar respuesta a las demandas específicas de los clientes de la comunidad, fomentando la presencia de variedades regionales, productos de proximidad y las opciones de temporada, Día se apoya en proveedores locales para ofrecer un surtido amplio y variado de productos con la máxima calidad al mejor precio.

Así, la compañía trabaja con **1.100 proveedores nacionales a los que realiza un 96% de las compras, de los cuales más de 120 se sitúan en la Comunidad Valenciana**, tanto grandes grupos multinacionales como pequeños productores locales, elegidos con exigentes criterios de calidad y seguridad alimentaria. Esta alianza permite a la compañía ofrecer un surtido de más de 7.500 referencias con equilibrio entre marcas de fabricante y productos Día, dando a sus clientes la libertad de elegir los productos que mejor se acomoden a sus gustos y necesidades.

Un surtido variado y una marca propia de máxima calidad

Día comenzó su proceso de transformación en España en 2020, con la definición de una propuesta de valor basada en tres pilares: **la mejor experiencia omnicanal, surtido de máxima calidad al mejor precio y fortalecimiento de la relación con sus franquiciados**. En el marco de este proceso, y con la misión de ofrecer la mejor calidad en los productos, Día impulsó el lanzamiento de más de 50 referencias al mes de media durante la transformación, con el récord de 139 nuevos productos en marzo de 2021. A día de hoy, la compañía ha renovado su marca Día, compuesta por más de **2.400**



referencias con la máxima calidad del mercado a precios asequibles, que son un éxito en la cesta de la compra, donde ya tienen un peso del 57%.

La renovación del surtido ha sido una apuesta clara por la **calidad, la innovación y la creatividad**. Así, todos los productos han pasado por profundos procesos de revisión y reformulación de las recetas, así como rediseño de su *packaging* para reconectar con el cliente a través de la frescura y el buen humor. Recurriendo a frases y juegos de palabras ingeniosos que transmiten autenticidad y proximidad, la palabra Día toma protagonismo en gamas de productos como su famosa Horchata de chufa, 'enchufa tu Día', o los frutos secos Naturmundo con el 'Momento relax del Día'.

No obstante, para Día es fundamental que el cliente pueda elegir con libertad y flexibilidad los productos que formarán parte de su cesta de la compra. Por ello, la compañía ofrece un surtido amplio y variado compuesto por referencias de marca propia de gran calidad a precios asequibles, así como las principales marcas de fabricante.

Además, para asegurar que sus 2.300 tiendas de barrio y los clientes que optan por el canal online tengan a su alcance este completo surtido siempre con la máxima calidad y frescura, Día ha puesto **su logística al servicio del cliente**, implementando mejoras y elevando su eficiencia.

Aliado histórico del ahorro de los valencianos

En los últimos cuatro años, Día ha invertido más de **500 millones de euros en promociones y ofertas** para cumplir con su compromiso histórico con el ahorro de los hogares. Así, la elección de productos Día, combinada con las ofertas y promociones semanales de Club Día, ayudan a **ahorrar hasta un 25% en el gasto anual** en la cesta de la compra de un hogar español, es decir, una compra de 1.000€ podría reducirse el gasto a 750-800€.

En paralelo, para potenciar el ahorro, Día sigue trabajando para apoyar a los cerca de 6 millones de socios que forman parte del **Club Día**, el primer club de fidelización de un supermercado en España, que lleva 25 años ayudando a los clientes a ahorrar en la cesta de la compra. Los socios del Club pueden disfrutar de ofertas personalizadas y **descuentos de hasta el 40%** en sus productos favoritos, así como otras iniciativas como la Ruleta de la Suerte que ayudan a generar un ahorro adicional a los hogares.

Asimismo, a través del **programa de alianzas con empresas líderes**, Día se convierte en aliado indiscutible del ahorro de sus clientes más allá de los lineales. Contratando los servicios de partners como Endesa, MAPFRE, Galp, Booking, Securitas Direct, Avis, Legálitas o Parques Reunidos, los clientes del Club Día pueden **ahorrar hasta 500€ en sus compras anuales**.



Sobre Grupo Día

Cada día más cerca

Somos Grupo Día, la red líder de tiendas de proximidad con casi 4.000 establecimientos en España, Argentina y Brasil. Somos la tienda del barrio, la que facilita una experiencia de compra fácil, rápida y completa, cerca de casa y con productos de gran calidad a un precio asequible, tanto a través de nuestras tiendas físicas como de nuestro canal online.

Nuestra primera tienda Día abrió sus puertas en Madrid en 1979. Hoy, cuatro décadas después, con la proximidad como fortaleza y la diversidad como bandera, las más de 23.000 personas que forman nuestro equipo en tienda, almacén y oficina, y las 17.000 de nuestra red de franquiciados se mueven por un mismo propósito: estar cada día más cerca para ofrecer gran calidad al alcance de todos. Juntos, hemos construido una compañía que cotiza en la bolsa de España desde 2011 y que logró una facturación de 6.759 millones en 2023.

Para lograr nuestro propósito, nos apoyamos en una sólida red de proveedores, realizando el 96% de nuestras compras de manera local. Esto nos permite ofrecer a nuestros más de 13 millones de clientes fidelizados en el mundo una alimentación accesible y al alcance de todos, con un surtido completo, una clara apuesta por los productos frescos y una marca Día renovada. Además, trabajamos para generar un impacto positivo allí donde operamos. Gracias a las oportunidades de empleo y autoempleo que fomentamos en cada barrio, generamos más de 151.000 puestos de trabajo directos e indirectos en 2021 y nuestra contribución al PIB de los cuatro países superó los 9.200 millones de euros.

<https://diacorporate.com/>

#CadaDiaMasCerca

LinkedIn: [Día Group](#)

Para más información:

Día España

Raquel González
raquel.gonzalez.rodriguez@diagroup.com
+34 655712890

Comunicación Día España

comunicacion@diagroup.com

